



г р у п п а к о м п а н и й

РУСКОНСАЛТ

WWW.RUSCONSULT.RU



В новых экономических условиях в банковских учреждениях России сильно увеличилась доля просроченных кредитов, которая, по официальным данным, может достигать у отдельных банков 35% от суммы кредитного портфеля. Вследствие неспособности заемщиков погасить свои кредитные обязательства банки сталкиваются с ситуацией, когда залоговое имущество необходимо реализовать, часто через проведение торгов. Во многих случаях реализовать имущество, бывшее предметом залога, по оценочной стоимости на момент заключения договора залога невозможно. А ведь иногда предметом залога может выступать предприятие как имущественный комплекс или акции компаний.

Мы, Группа компаний «РУСКОНСАЛТ», готовы прийти Вам на помощь.

Группа компаний «РУСКОНСАЛТ» более десяти лет осуществляет поддержку и сопровождение деятельности компаний, ведущих бизнес на территории России.

В 2007 году мы открыли представительство в Западной Европе, чтобы не ограничивать наши возможности по содействию бизнесу пределами Российской Федерации.

Коллектив ГК «РУСКОНСАЛТ» - это команда высококвалифицированных специалистов, способных решать сложные задачи наших клиентов. **Юристы, аудиторы, налоговые консультанты, консультанты по бухгалтерскому и управленческому учету, финансовому анализу, организационному развитию** помогут Вам решить проблемы, связанные с оценкой предмета залога, организацией торгов, проведением полного предпродажного обследования и предпродажной подготовки компаний к продаже, оценкой налоговых рисков, а также мы можем выступить в качестве комиссионера при продаже некоторых видов имущества .

Клиентами Группы компаний «РУСКОНСАЛТ» являются около 300 фирм различных организационно-правовых форм. Мы знаем, что перед каждым нашим клиентом стоят уникальные задачи, и можем предложить Вам услуги, полностью отвечающие Вашим потребностям. ЗАО Группа компаний «РУСКОНСАЛТ» является одной из немногих фирм, предоставляющих все профессиональные услуги в комплексе. Передовые методики и технологии работы, неизменное соблюдение обязательств перед клиентом, индивидуальный подход к проблемам Заказчика определяют ценность оказываемых нами услуг.

Будем рады встретиться с Вами для обсуждения возможных направлений нашего сотрудничества.

С уважением,

Панишин Сергей Леонидович, Генеральный директор ЗАО ГК «РУСКОНСАЛТ»



Россия, 127006, Москва, Успенский переулок, дом 10, строение 1

Телефон: +7 (495) 950-54-82 Эл. почта: info@rusconsult.ru

Сайт: www.rusconsult.ru



Эксперты Группы компаний «РУСКОНСАЛТ» предлагают консультационное сопровождение для решения следующих задач:

- анализ финансово-хозяйственной деятельности компании или группы компаний, являющихся предметом залога;
- оценка стоимости бизнеса;
- юридическое сопровождение продажи залогового имущества, если в качестве последнего - недвижимость, земля, оборудование;
- анализ привлекательности заложенного бизнеса;
- анализ сильных и слабых сторон заложенного бизнеса;
- предпродажная подготовка бизнеса.

В случае если предметом залога фактически является бизнес заемщика, эксперты Группы компаний «РУСКОНСАЛТ» готовы предложить консультационное сопровождение, состоящее из следующих этапов:

- I. Экспресс-диагностика состояния компании
- II. Комплексная оценка состояния компании
- III. Реализация комплекса управленческих решений
- IV. Предпродажная подготовка бизнеса

I. ЭКСПРЕСС-ДИАГНОСТИКА СОСТОЯНИЯ КОМПАНИИ

Цель экспресс-диагностики :

- провести профессиональную экспертизу бизнеса, определить проблемы компании в области организационного управления, управления финансами, налогового планирования;
- выявить финансовые, налоговые, инвестиционные риски;
- оценить перспективы развития компании;
- выявить основные проблемы и описать возможные пути их решения.

Этапы экспресс-диагностики:

- аудит управленческого учета;
- аудит системы организационного управления;
- налоговый аудит;
- юридическая экспертиза.

II. КОМПЛЕКСНАЯ ОЦЕНКА СОСТОЯНИЯ КОМПАНИИ (Due Diligence)

Цель комплексной оценки:

- проведение финансового, управленческого, юридического анализа компании.



Этапы комплексной оценки:

- Financial due diligence - оценка финансового состояния;
- Legal due diligence - юридическая оценка договорных отношений;
- Tax due diligence - оценка налоговых рисков бизнеса;
- Управленческий анализ.

Комплексная оценка финансового состояния компании и перспектив ее развития (Financial due diligence) включает в себя:

- независимую оценку принадлежащего компании имущественного комплекса и нематериальных активов;
- диагностику системы управления финансами;
- оценку устойчивости финансового положения;
- оценку рентабельности бизнеса.

В рамках **анализа системы налогового планирования компании** (Tax due diligence) эксперты проведут оценку налогового бремени компании, оценят результаты проведения налоговой оптимизации, оценят налоговые риски.

В процессе **комплексной юридической оценки деятельности компании** (Legal due diligence) мы проведем комплексную юридическую проверку, включающую:

- экспертизу деятельности компании с точки зрения оценки рисков, которые могут возникнуть с ее контрагентами;
- экспертизу учредительных документов компании (договоров, контрактов, положений, регламентов, инструкций и пр.);
- экспертизу "юридической чистоты" прав компании на объекты недвижимости;
- экспертизу прочих юридически значимых фактов, связанных с деятельностью компании.

В процессе **управленческого анализа** мы проведем:

- внешнюю диагностику (позиции компании на рынке);
- диагностику системы маркетинга и продаж (анализ, исследование и прогноз развития компании на рынке);
- анализ и определение сильных и слабых сторон деятельности компании, обобщение конкурентных преимуществ, оценку принадлежащих ей товарных знаков);
- диагностику системы управления компании;
- диагностику системы мотивации персонала;
- диагностику организационной культуры;
- диагностику профессиональных качеств менеджмента.